



## Documentación y Temario



# CARRERA CONSULTOR EN SAP SD

► Nivel Avanzado

Duración: 11 Semanas

Inscripción: Abierta – Cupos Limitados

Exclusivo Modelo Online ★ All Inclusive

*“Alcance los conocimientos sobre los procesos de Ventas y Distribución en tecnología SAP a nivel consultor funcional”*

SITIO WEB:

<https://www.cvosoft.com/plancarrera/sd/adv>





# CARRERA CONSULTOR EN SAP SD – Nivel Avanzado

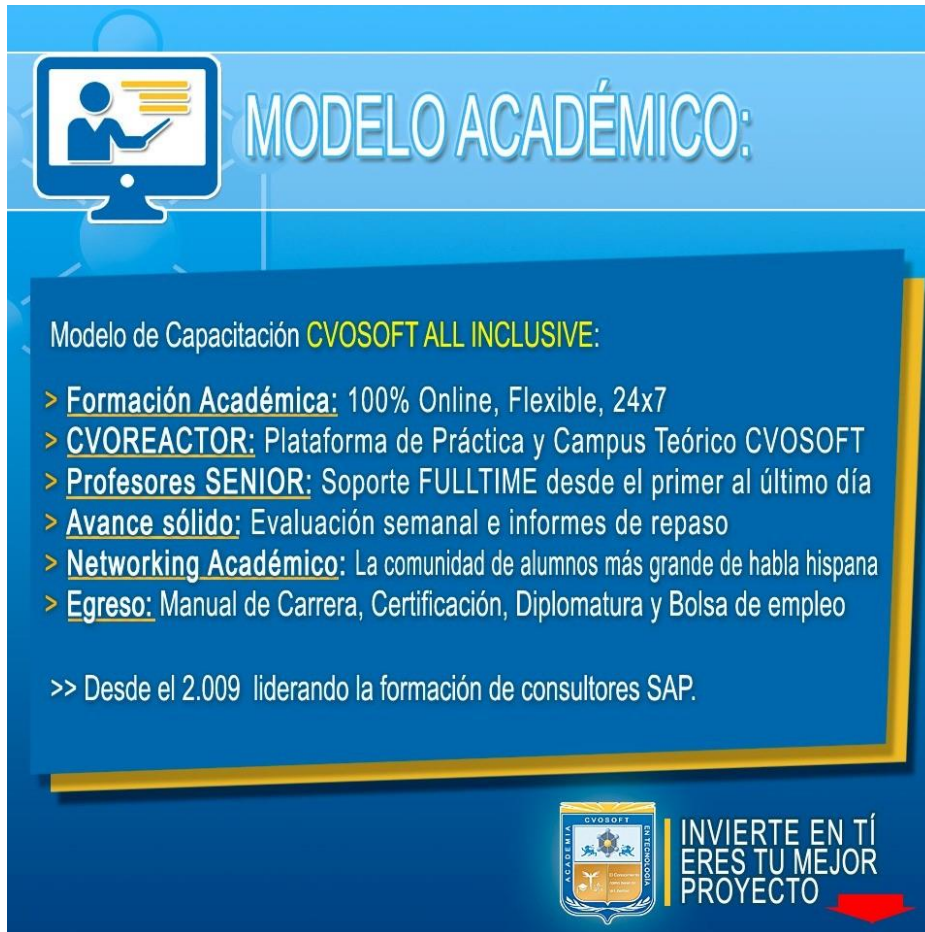
9<sup>ra</sup> Edición

La “Carrera Consultor en SAP SD – Nivel Avanzado” le ayudará a alcanzar los conocimientos sobre los procesos de Ventas y Distribución en tecnología SAP a nivel consultor funcional.



*Especialista de proyección nacional e Internacional en ventas y  
logística empresarial*

## ► Modelo Académico





**MODELO ACADÉMICO:**

Modelo de Capacitación **CVOSOFT ALL INCLUSIVE:**

- > **Formación Académica:** 100% Online, Flexible, 24x7
- > **CVOREACTOR:** Plataforma de Práctica y Campus Teórico CVOSOFT
- > **Profesores SENIOR:** Soporte FULLTIME desde el primer al último día
- > **Avance sólido:** Evaluación semanal e informes de repaso
- > **Networking Académico:** La comunidad de alumnos más grande de habla hispana
- > **Egreso:** Manual de Carrera, Certificación, Diplomatura y Bolsa de empleo

>> Desde el 2.009 liderando la formación de consultores SAP.

 **INVIERTE EN TÍ  
ERES TU MEJOR  
PROYECTO** 

*¡Viva la experiencia de aprender!*

Usted enfóquese en aprender, que absolutamente todo lo que necesita para una formación efectiva está contemplado en nuestro modelo ★★★★★ **ALL INCLUSIVE**

📄 Toda la Información de nuestro **exclusivo modelo pedagógico** en:  
<https://www.cvosoft.com/modelo>

## ▶ Temario SAP SD – Nivel Avanzado

### :: SEMANA 1: Introducción a la parametrización y tips para el consultor SAP

**Descripción:** En la primera semana veremos las funcionalidades y herramientas que posee la interfaz de parametrización que utiliza diariamente el consultor en su labor de adaptación del sistema.

- **Clase 1:** Introducción al sistema de estudios
- **Clase 2:** Presentación del instructor || \.Documentación + )) Locuciones + ▶ Video + ●Prácticas
- **Clase 3:** Customizing en general || \.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 4:** Servicios SAP || \.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 5:** Roles y Perfiles || \.Documentación + )) Locuciones + ▶ Video + ●Prácticas
- **Clase 6:** Metodología ASAP || \.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 7:** Modificaciones del sistema || \.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 8:** Solution Manager || \.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

## :: SEMANA 2: Estructura organizativa y datos maestros

**Descripción:** En la segunda semana de estudio aprenderemos las relaciones entre las estructuras organizativas y la actualización de los registros maestros utilizados en el ciclo de ventas y distribución.

- **Clase 1:** Estructura organizativa || \.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 2:** Asignación de la estructura organizativa || \.Doc. + )) Locuciones + ► Video + ●Prácticas
- **Clase 3:** Grupo de cuentas || \.Documentación + )) Locuciones + ► Video + ●Prácticas
- **Clase 4:** Interlocutor comercial || \.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 5:** Tipo de material || \.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 6:** Clases de mensaje || \.Documentación + )) Locuciones + ► Video + ●Prácticas
- **Clase 7:** Datos maestros comunes || \.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

## :: SEMANA 3: Parametrización en ventas

**Descripción:** Esta semana aprenderemos a configurar los aspectos fundamentales del punto de partida de todo proceso comercial y las implicancias éstos en el registro de los documentos comerciales.

- **Clase 1:** Principios básicos del control de procesos empresariales || \.Doc.+ )) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 2:** Función de la clase de documento de ventas || \.Doc. + )) Loc. + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 3:** Función del tipo de posición || \.Documentación + )) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 4:** Función del tipo de reparto || \.Documentación + )) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 5:** Operaciones comerciales especiales || \.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 6:** Configuración de Funciones de interlocutor || \.Doc. + )) Loc. + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 7:** Determinación de materiales, listado y exclusión de materiales  
|| \.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas



## :: SEMANA 4: Parametrización de los procesos de expedición

**Descripción:** En la cuarta semana nos enfocaremos en las funciones y versatilidades que presentan los procesos de expedición en todas sus opciones de parametrización.

- **Clase 1:** Bases en la expedición || 📄 Documentación + )) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 2:** Función de la clase del documento de entrega || 📄 Doc. + )) Loc. + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 3:** Tipos de posición de la entrega || ● Prácticas
- **Clase 4:** Picking de entregas de salida || ● Prácticas
- **Clase 5:** Funciones especiales en el tratamiento de entregas || ● Prácticas
- **Clase 6:** Verificación de disponibilidad || 📄 Documentación + )) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 7:** Parametrización del transporte || ● Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**



## :: SEMANA 5: Parametrización en la facturación

**Descripción:** Esta semana veremos las clases de documentos de facturación, planes de facturación, procesos especiales de la facturación y por último el impacto en el módulo de la contabilidad financiera de SAP.

- **Clase 1:** Integración del documento de facturación en la cadena de procesos de Comercial || 📄 Doc. + )) Loc. + ● Prácticas
- **Clase 2:** Control de la clase de factura || 📄 Documentación + )) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 3:** Clases de factura en el tratamiento de reclamaciones || 📄 Documentación + )) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 4:** Listas de facturas, Factura proforma y Venta al Contado || 📄 Doc.+ )) Loc. + ● Prácticas
- **Clase 5:** Plan de Facturación || 📄 Documentación + )) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 6:** Determinación de cuentas || 📄 Documentación + )) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 7:** Gestión de anticipos y pago a plazos || 📄 Documentación + )) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 8:** Interface SD/FI || 📄 Documentación + )) Locuciones + ● Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

## :: SEMANA 6: Parametrización de la determinación de los precios

**Descripción:** La sexta semana analizaremos en detalle cómo funcionan las técnicas de condición para la determinación de precios.

- **Clase 1:** Técnica de condiciones en la determinación de precios || 📄.Doc.+ )) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 2:** Configuración de la determinación de precios || 📄.Doc. + )) Loc. + ▶ Video + ●Prácticas
- **Clase 3:** Clases de condición || 📄.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 4:** Secuencias de acceso y Tablas de acceso || 📄.Doc. + )) Loc. + ▶ Video + ●Prácticas
- **Clase 5:** Funciones especiales || 📄.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 6:** Impuestos || 📄.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 7:** Acuerdos sobre determinación de precios y rappels || 📄.Doc.+ )) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 8:** Bonificación especie || 📄.Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

## :: SEMANA 7: Funcionalidades del control del sistema comercial

**Descripción:** Esta semana trataremos las funciones del sistema para el flujo de los datos entre documentos y la permisividad de copia entre estos.

- **Clase 1:** Flujos de datos y Control de copia || 📄 Documentación + )) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 2:** Control de los Textos || 📄 Documentación + )) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 3:** Log de datos incompletos || 📄 Documentación + )) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 4:** Mensajes de salida || 📄 Documentación + )) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 5:** Análisis comerciales y sistema de información || 📄 Doc. + )) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 6:** Modificaciones del sistema || 📄 Documentación + )) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 7:** Queries || 📄 Documentación + )) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

## :: SEMANA 8: Entrenamiento para la Certificación SAP SD

**Descripción:** Le dedicaremos la última semana de entrenamiento a la preparación del examen de certificación de para el módulo SD.

- **Clase 1:** Características del examen de certificación SAP SD || 📄 Doc.+ )) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 2:** Simulación de examen || 📄 Documentación + )) Locuciones + ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

## :: SEMANA 9: Preparativos Preliminares

**Descripción:** En esta semana realizaremos la entrega de diversos materiales complementarios útiles para su futuro desempeño profesional, y junto con estos materiales, el Manual de Carrera Consultor en SAP SD – Nivel Avanzado desarrollado por la editorial CVOSOFT.

Dispondrá de una semana completa para realizar un repaso general de la teoría, el refuerzo de actividades prácticas y realizar sus consultas finales al instructor, tendrá la oportunidad de prepararse durante una semana lo mejor posible para afrontar el examen final de esta formación.

Temas abordados:

- Repaso general de la teoría
- Refuerzo de actividades prácticas
- Consultas finales al instructor
- Entrega de diversos materiales complementarios útiles para su desempeño profesional



**Entrega del Manual de Carrera:** Se le entregará el Manual de Carrera Consultor en SAP SD – Nivel Avanzado desarrollado por CVOSOFT.

🔗 Acceder a la página de este manual:

[https://cvosoft.com/sistemas\\_sap\\_abap/manuales-carreras-cvosoft/manual-sap-sd-avanzado.php](https://cvosoft.com/sistemas_sap_abap/manuales-carreras-cvosoft/manual-sap-sd-avanzado.php)

## :: SEMANA 10: Examen Final y TDC



Esta semana iniciará el proceso de examen, el cual que garantiza la calidad académica de nuestros alumnos egresados, cuya aprobación requerida con 70/100 (incluye derecho a recuperatorio) y habilita los procesos **TDC (Titulo / Diploma y Certificación)** de CVOSOFT.

- **T: Título:** El alumno egresa con el título: Consultor en SAP SD - Nivel Avanzado.
  - **D: Diploma:** El alumno obtiene un diploma de estudios versión imprimible y enmarcable.
  - **C: Certificación:** Certificación bajo número de licencia y web fija, para validación online de sus estudios y referencia en Currículum, incluye soporte tecnológico para integración con LinkedIn.
- + **Bolsa de empleos:** Publicación en Bolsa de empleos y patrocinio de su perfil académico logrado.

🔗 Acceder a la galería de alumnos certificados:  
<https://www.cvosoft.com/certificaciones>

## :: SEMANA 11: Reservada para recuperatorios

**Descripción:** La última semana de este módulo de estudios se encuentra reservada para eventuales recuperatorios que el alumno pueda necesitar. Además, esta semana es de libre acceso a disponibilidad de contenidos.

## ▶ Cupón de descuento


### **Cupón 60%OFF en plan Carrera Consultor en SAP SD Senior**

El presente cupón le ofrece los siguientes beneficios:

- Importante descuento en su formación
- Congelamiento de los precios mientras transcurran sus estudios
- Aseguramiento de cupo y continuidad inmediata entre el avance de los módulos que componen esta formación

### **Activar el cupón y sus beneficios:**

Para iniciar la activación del cupón y de sus beneficios cuenta con las siguientes opciones:

- Hacer clic la imagen del cupón presentada a continuación
- Escanear con la cámara de su celular el QR que el cupón presenta
-  [Seguir este enlace de acceso directo](#)





## ▶ Enlaces para ampliar Información

### 🎓 Planes de Carrera CVOSOFT:


- [🔗 Planes de Carrera en SAP SD:](https://www.cvosoft.com/plancarrera/sd)  
<https://www.cvosoft.com/plancarrera/sd>
- [🔗 Todos nuestros Planes de Carrera:](https://www.cvosoft.com/plancarrera)  
<https://www.cvosoft.com/plancarrera>

### 👜 Sección Empresas:

- [🔗 Planes de capacitación para empresas](https://www.cvosoft.com/planempresas)  
<https://www.cvosoft.com/planempresas>
- [🔗 Porfolio de empresas capacitadas por CVOSOFT](https://www.cvosoft.com/portfolio)  
<https://www.cvosoft.com/portfolio>
- [🔗 Reclutamiento gratuito y selección de consultores egresados](https://www.cvosoft.com/certificaciones)  
<https://www.cvosoft.com/certificaciones>

### 🔍 Adicionales:

- [🔗 Conozca nuestra modalidad ALL INCLUSIVE ★★★★★](https://www.cvosoft.com/modelo)  
<https://www.cvosoft.com/modelo>
- [🔗 Acceda a nuestra bolsa de empleo online con miles de perfiles](https://www.cvosoft.com/certificaciones)  
<https://www.cvosoft.com/certificaciones>
- [🔗 Preguntas frecuentes](https://www.cvosoft.com/faqs)  
<https://www.cvosoft.com/faqs>
- [🔗 Pautas del servicio](https://www.cvosoft.com/pautas)  
<https://www.cvosoft.com/pautas>
- [🔗 Ante cualquier duda cuenta con nuestros canales de contacto, asesoría y soporte](https://www.cvosoft.com/contacto)  
<https://www.cvosoft.com/contacto>



# CVOSOFT

★★★★★

## DESDE EL AÑO 2009 FORMANDO CONSULTORES SAP LÍDERES

★★★★★

<< TU CARRERA EN LAS BUENAS MANOS >>

💛 ¡Éxitos y nos encontramos en clase!



Los Materiales pedagógicos son creación, publicación y registro por © EDITORIAL CVOSOFT - ISBN: 978-987-27549 - Desarrolladora de contenidos audiovisuales para CVOSOFT IT ACADEMY. Todos los derechos Reservados en nuestros materiales educativos publicados, seminarios, carreras, cursos y maestrías. CVOSOFT IT ACADEMY es la Academia Corporativa Independiente de CVOSOFT.com. ABAP®, SAP®, HANA®, NetWeaver® son marcas comerciales registradas por la empresa SAP SE. CVOSOFT.com no constituye un sitio oficial de SAP SE, no se encuentra relacionado con SAP SE, sus marcas, sus empresas filiales y/o subsidiarias. Pautas de nuestro servicio en [cvosoft.com/pautas](http://cvosoft.com/pautas)



