



Documentación y Temario



CARRERA CONSULTOR SAP LOGÍSTICO



Duración: 10 meses y medio | 🏆 Cuádruple titulación

Inscripción: Abierta – Cupos Limitados

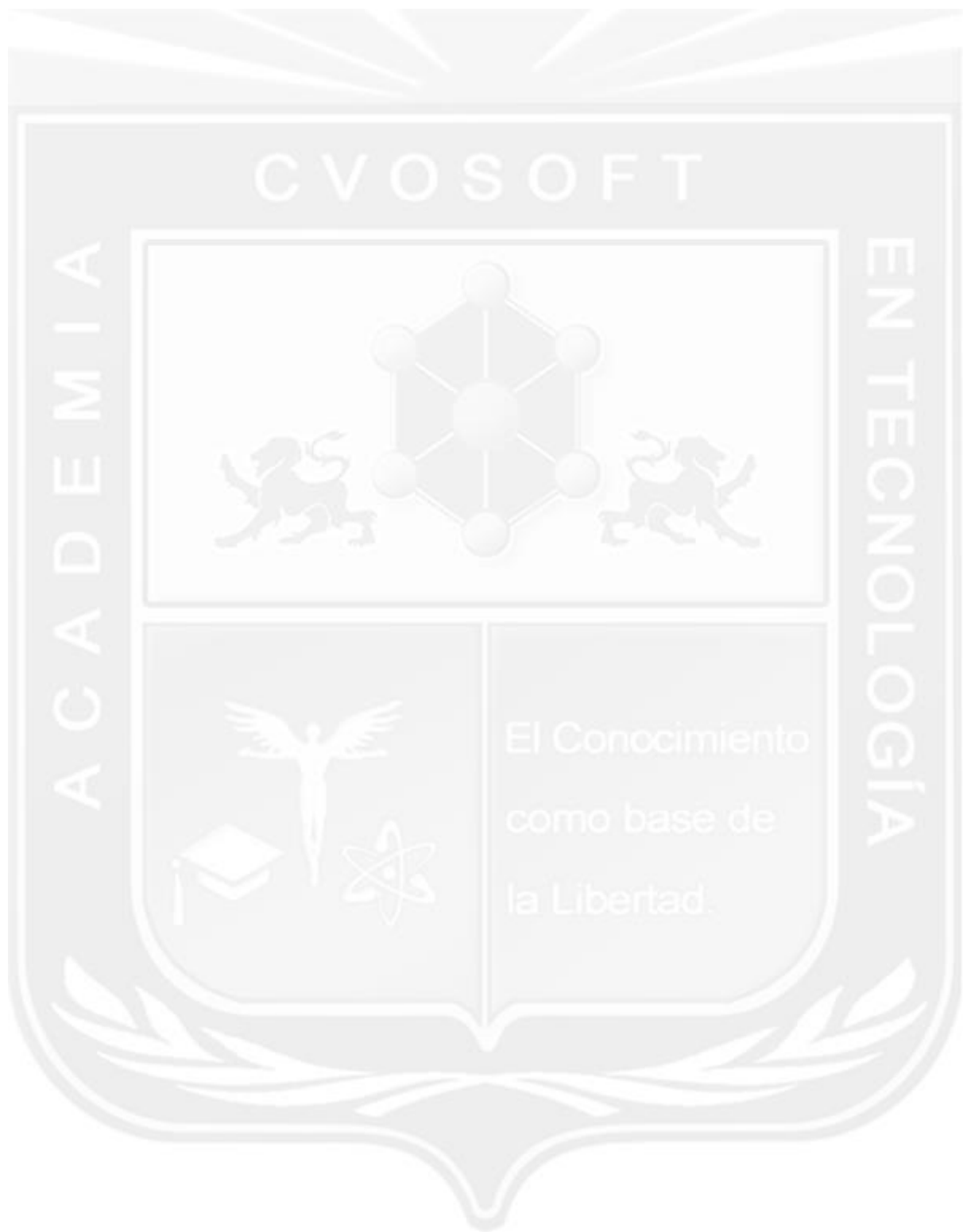
Exclusivo Modelo Online ★ All Inclusive

“Fórmese como un Consultor SAP, con dominio a nivel usuario clave y a nivel consultor funcional sobre los principales procesos logísticos requeridos por esta tecnología”

SITIO WEB:

<https://www.cvosoft.com/plancarrera/mm/cc>





CARRERA CONSULTOR SAP LOGÍSTICO

Plan de estudios



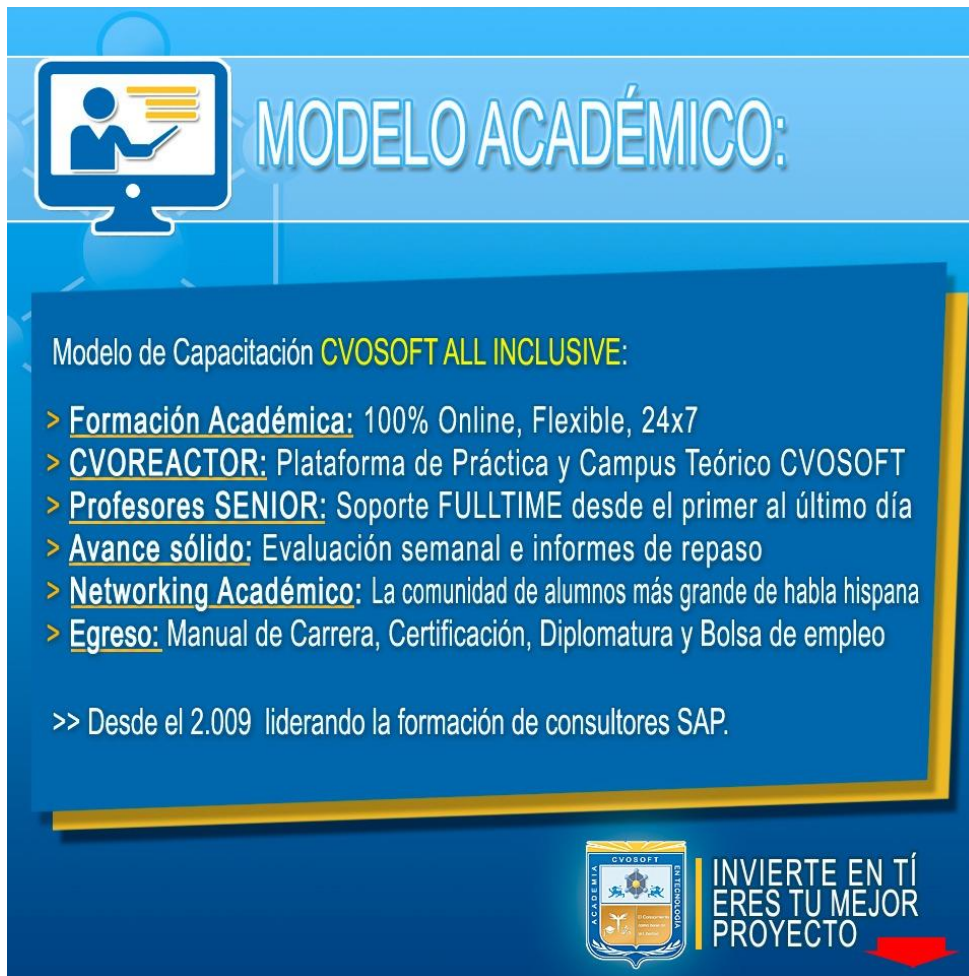
En los módulos iniciales de la carrera se le enseñará todo lo necesario a nivel usuario de SAP MM y SAP SD, mientras que los módulos avanzados se enfocarán en los conocimientos necesarios a nivel parametrizador.

- **1º Nivel: MM - Inicial:** Dominio de SAP MM a nivel Usuario Clave
10 Semanas
- **2º Nivel: MM - Avanzado:** Dominio de SAP MM a nivel Parametrizador
11 Semanas
- **3º Nivel: SD - Inicial:** Dominio de SAP SD a nivel Usuario Clave
10 Semanas
- **4º Nivel: SD - Avanzado:** Dominio de SAP SD a nivel Parametrizador
11 Semanas | **80% Bonificado**

COSTO, FORMAS DE PAGO E INSCRIPCIÓN:

<https://www.cvosoft.com/plancarrera/mm/cc>

► Modelo Académico




MODELO ACADÉMICO:

Modelo de Capacitación **CVOSOFT ALL INCLUSIVE:**

- > **Formación Académica:** 100% Online, Flexible, 24x7
- > **CVOREACTOR:** Plataforma de Práctica y Campus Teórico CVOSOFT
- > **Profesores SENIOR:** Soporte FULLTIME desde el primer al último día
- > **Avance sólido:** Evaluación semanal e informes de repaso
- > **Networking Académico:** La comunidad de alumnos más grande de habla hispana
- > **Egreso:** Manual de Carrera, Certificación, Diplomatura y Bolsa de empleo

>> Desde el 2.009 liderando la formación de consultores SAP.



INVIERTE EN TÍ
ERES TU MEJOR
PROYECTO

¡Viva la experiencia de aprender!

Usted enfóquese en aprender, que absolutamente todo lo que necesita para una formación efectiva está contemplado en nuestro modelo ★★★★★ **ALL INCLUSIVE**

📄 Toda la Información de nuestro **exclusivo modelo pedagógico** en:
<https://www.cvosoft.com/modelo>

▶ Temario SAP MM – Nivel Inicial

OBJETIVOS: Dominio de SAP MM a nivel Usuario Clave - 10 Semanas

:: SAP MM – INICIAL / SEMANA 1: Introducción al Sistema SAP

Descripción: Esta semana daremos los primeros pasos en SAP MM.

- **Clase 1:** Introducción al Sistema de estudios
- **Clase 2:** Presentación del Instructor || \.Documentación +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 3:** Acceso al sistema SAP || \.Documentación +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 4:** Sistemas ERP y generalidades de SAP || \.Doc. +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 5:** Descripción e Integración de módulo de SAP || \.Doc. +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 6:** Acceso al Sistema y generalidades de utilización || \.Doc. +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 7:** Objetos gráficos de la pantalla y su utilización || \.Doc.+)) Loc. + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 8:** Búsqueda de Información y Ayuda || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 9:** Integración de MM con otros módulos
- **Clase 10:** Social Break - Dinos quién eres
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP MM – INICIAL / SEMANA 2: Estructura de la Organización

Descripción: En la segunda semana, incorporaremos conceptos claves para organizar una empresa y comprender su influencia en los documentos y reportes que crearemos.

- **Clase 1:** Definición de la estructura de la organización || 📄 Doc. +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 2:** Definición de Mandante y Sociedad || 📄 Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 3:** Definición de Centro y Almacén || 📄 Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 4:** Definición de Organizaciones y Grupos de Compras || 📄 Doc.+)) Loc.+ ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 5:** Estructura de la Organización desde el punto de vista físico
|| 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 6:** Estructura de la Organización desde el punto de vista funcional
|| 📄 Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 7: Social Break – Curso inserción laboral SAP**
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP MM – INICIAL / SEMANA 3: Maestro de Datos – Materiales y Proveedores

Descripción: Esta semana nos introducirá en la información clave de SAP. Comprenderemos con claridad el concepto de maestro de datos, en particular de Proveedores y Materiales.

- **Clase 1:** Presentación general de los Maestros de datos y Documentos || 📄.Doc. +)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 2:** Concepto de Maestro de Datos || 📄.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 3:** Información general del Maestro de Materiales || 📄.Doc. +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 4:** Definiciones básicas de los Materiales || 📄.Doc. +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 5:** Definición y creación de materiales || 📄.Doc. +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 6:** Extender materiales a nuevos Centros y Vistas || 📄.Doc. +)) Loc. + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 7:** Actualización y Reportes de datos de materiales || 📄.Doc. +)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 8:** Maestro de datos de Proveedores || 📄.Doc. +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 9:** Creación de un nuevo Proveedor || 📄.Doc. +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 10:** Extender un proveedor a Sociedades y Org. de Compras
|| 📄.Documentación +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 11:** Social Break - Curso Neurotécnicas de estudios
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP MM – INICIAL / SEMANA 4: Proceso de Compras, Estructura y Funcionalidades

Descripción: Esta semana aprenderemos por completo los procesos compra, visualizando todos sus documentos y comprendiendo la importancia de su información.

- **Clase 1:** Estructura de la Organización de Compras || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 2:** Etapas y documentos del proceso de compras || 📄 Doc. +)) Loc. + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 3:** Estructura y descripción de los Documentos || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 4:** Descripción y ejemplos de Documentos de compra || 📄 Doc.+)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 5:** Creación de Documentos, Barras de herramientas y Menús
|| 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 6:** Creación de Documentos sin Referencia || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 7:** Creación de Documentos con Referencia || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 8:** Social Break - Curso Introducción a las Criptomonedas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP MM – INICIAL / SEMANA 5: Gestión de Solicitudes de Pedido

Descripción: Alcanzada la quinta semana, comenzaremos a trabajar sobre las SOLPED. Aprenderemos todo acerca de su creación, modificación, aprobación, analizaremos sus datos y como impactan en el resultado de los procesos.

- **Clase 1:** Generalidades del documento || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 2:** Tipos de adquisición de bienes || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 3:** Creación de SolPed sin Referencia || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 4:** Información principal del Documento || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 5:** Creación de SolPed con Referencia || \.Doc. +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 6:** Tipos de Imputación en documentos de compra || \.Doc. +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 7:** Principios Básicos de Estrategias de Liberación || \.Doc. +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 8:** Listados de Solicitudes de Pedido (Reporting) || \.Doc. +)) Loc. + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 8:** Social Break - Curso Porfilaxis Postural
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP MM – INICIAL / SEMANA 6: Gestión de Pedidos de Compras

Descripción: En esta semana nos concentraremos en los Pedidos de Compras.

- **Clase 1:** Generalidades del documento || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 2:** Categorías y determinación de ítems y procesos especiales || 📄 Doc. +)) Loc. + ● Prácticas
- **Clase 3:** Creación del Documento sin Referencia || 📄 Doc. +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 4:** Información principal del Documento || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 5:** Creación del Documento con Referencia || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 6:** Salidas de Información mediante Mensajes || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 7:** Principios Básicos de Estrategias de Liberación || 📄 Doc. +)) Loc. + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 8:** Listados de Pedidos de Compras (Reporting) || 📄 Doc. +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP MM – INICIAL / SEMANA 7: Procesamiento de Movimientos de Mercadería

Descripción: Esta semana estará dedicada a todo lo referido a los Movimientos de Mercadería. Veremos las distintas opciones para crear documentos, la información involucrada y su impacto en los procesos y el stock.

- **Clase 1:** Generalidades del documento || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 2:** Tipos de Movimientos de mercadería || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 3:** Creación del Documento || 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 4:** Asignación y análisis de tipos de stock || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 5:** Opciones y ejemplos de Clases de Movimientos || 📄 Doc. +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 6:** Documento Contable e impacto en el Módulo FI || 📄 Doc. +)) Loc. + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 7:** Listados de Materiales y Movimientos (Reporting) || 📄 Doc. +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP MM – INICIAL / SEMANA 8: Procedimiento de Verificación de Facturas

Descripción: En esta semana aprenderemos todo lo referente a las Facturas de proveedores.

- **Clase 1:** Generalidades del documento || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 2:** Descripción y Características de la Facturación || 📄 Doc. +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 3:** Procedimiento de creación del documento || 📄 Doc. +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 4:** Visualización y Bloqueo de las Facturas || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 5:** Facturación de Gastos Planeados y No Planeados || 📄 Doc.+)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 6:** Listados de Facturas (Reporting) || 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP MM – INICIAL / SEMANA 9: Preparativos Preliminares

Descripción: En esta semana realizaremos la entrega de diversos materiales complementarios útiles para su futuro desempeño profesional, y junto con estos materiales, el Manual de Carrera Consultor en SAP MM – Nivel Inicial desarrollado por la editorial CVOSOFT.

Dispondrá de una semana completa para realizar un repaso general de la teoría, el refuerzo de actividades prácticas y realizar sus consultas finales al instructor, tendrá la oportunidad de prepararse durante una semana lo mejor posible para afrontar el examen final de esta formación.

Temas abordados:

- Repaso general de la teoría
- Refuerzo de actividades prácticas
- Consultas finales al instructor
- Entrega de diversos materiales complementarios útiles para su desempeño profesional



Entrega del Manual de Carrera: Se le entregará el Manual de Carrera Consultor en SAP MM – Nivel Inicial desarrollado por CVOSOFT.

🔗 Acceder a la página de este manual:

https://cvosoft.com/sistemas_sap_abap/manuales-carreras-cvosoft/manual-sap-mm-inicial.php

:: SAP MM – INICIAL / SEMANA 10: Examen Final y TDC



Esta semana iniciará el proceso de examen, el cual que garantiza la calidad académica de nuestros alumnos egresados, cuya aprobación requerida con 70/100 (incluye derecho a recuperatorio) y habilita los procesos **TDC (Titulo / Diploma y Certificación)** de CVOSOFT.

- **T: Título:** El alumno egresa con el título: Consultor en SAP MM - Nivel Inicial.
 - **D: Diploma:** El alumno obtiene un diploma de estudios versión imprimible y enmarcable.
 - **C: Certificación:** Certificación bajo número de licencia y web fija, para validación online de sus estudios y referencia en Currículum, incluye soporte tecnológico para integración con LinkedIn.
- + **Bolsa de empleos:** Publicación en bolsa de empleos y patrocinio de su perfil académico logrado.

🔗 Acceder a la galería de alumnos certificados:
<https://www.cvosoft.com/certificaciones>

:: SAP MM – INICIAL / SEMANA 11: Reservada para recuperatorios

Descripción: La última semana de este módulo de estudios se encuentra reservada para eventuales recuperatorios que el alumno pueda necesitar. Además, esta semana es de libre acceso a disponibilidad de contenidos.



▶ Temario SAP MM – Nivel Avanzado

OBJETIVOS: Dominio de SAP MM a nivel Parametrizador - 11 Semanas

:: SAP MM – AVANZADO / SEMANA 1: Introducción al Sistema SAP y la parametrización

Descripción: Esta semana comenzaremos viendo los principios básicos de la parametrización del sistema y su práctica.

- **Clase 1:** Introducción al Sistema de estudio
- **Clase 2:** Presentación del Instructor || 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ● Prácticas
- **Clase 3:** Acceso al sistema SAP || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 4:** Introducción a la parametrización de SAP || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 5:** Acceso a la transacción SPRO y su Estructura || 📄 Doc. +)) Loc. + ▶ Vídeo + ● Prácticas
- **Clase 6:** Utilización de la Ayuda y Órdenes de Transporte || 📄 Doc. +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 7:** Definición de Objetos de la Estructura de la Empresa
|| 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ● Prácticas
- **Clase 8:** Asignación de los objetos de la Estructura || 📄 Doc. +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 9:** Actualización del período para la Gestión de Materiales
|| 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ● Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP MM – AVANZADO / SEMANA 2: Parametrización de Materiales y Proveedores

Descripción: Esta semana incorporaremos conceptos claves de la parametrización de los Maestros de datos, que son los materiales, proveedores y los recursos para adaptarlos a las necesidades de los procesos.

- **Clase 1:** Definición de Tipos de Materiales || 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 2:** Definición de Grupos y Rangos de números || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 3:** Definición de Grupos de artículos/externos y Claves de Compra
|| 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 4:** Definición de Grupos de Cuentas de proveedores || 📄 Doc. +)) Loc. + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 5:** Definición de Rangos de Números para proveedores || 📄 Doc.+)) Loc. + ● Prácticas
- **Clase 6:** Definición de Estructura de Pantallas y Campos || 📄 Doc. +)) Loc. + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 7:** Definición de Condiciones de pago para Compras || 📄 Doc. +)) Loc. + ● Prácticas
- **Clase 8:** Introducción y Análisis de Tablas de SAP - 1 || 📄 Doc. +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP MM – AVANZADO / SEMANA 3: Parametrización de las Solicitudes de Pedido

Descripción: Esta etapa abordará las herramientas para configurar las solicitudes de pedidos y adaptarlas a las necesidades de los procesos de negocio de cada empresa.

- **Clase 1:** Generalidades y Rangos de numeración || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 2:** Definición de Tipos de Documentos || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 3:** Definición de Formato de imagen por tipo de documento
|| \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 4:** Definición de Tipos de Imputación y Tipos de Posición || \.Doc.+)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 5:** Determinación de textos para Solicitudes de Pedidos || \.Doc. +)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 6:** Introducción a la Contabilización Automática de documentos
|| \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 7:** Determinación de Cuentas en Contabilización automática
|| \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 8:** Introducción y Análisis de Tablas de SAP - 2 || \.Doc. +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP MM – AVANZADO / SEMANA 4: Parametrizaciones de las Estrategias de Liberación

Descripción: En esta semana nos introducirá en un tema muy importante y dinámico dentro de las necesidades de las empresas.

- **Clase 1:** Principios básicos de Configuración de Estrategias de Liberación
|| \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 2:** Definición de Características || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 3:** Definición de Clases || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 4:** Definición de Grupos y Códigos de Liberación || \.Doc. +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 5:** Definición de Indicadores de Liberación || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 6:** Definición de Estrategias de Liberación, Prerrequisitos e Indicadores
|| \.Documentación +)) Locución + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 7:** Definición de la Clasificación de las Estrategias de Liberación
|| \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 8:** Introducción y Análisis de Tablas de SAP - 3 || \.Doc. +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**





















:: SAP MM – AVANZADO / SEMANA 5: Parametrización de Pedidos y Mensajes

Descripción: Esta semana nos enfocaremos en los instrumentos de parametrización de los Pedidos y su relación con los documentos restantes y adaptación a los procesos de compras habituales y posibles salidas generadas.

- **Clase 1:** Definición de Rangos de números para Pedidos || \.Doc. +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 2:** Definición de Tipos de Documentos para Pedidos || \.Doc. +)) Loc. + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 3:** Definición de Formato de imagen por Clase de documento || \.Doc.+)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 4:** Determinación de textos para Pedidos || \.Doc. +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 5:** Configuración de Estrategias de Liberación para Pedidos || \.Doc. +)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 6:** Configuración de Mensajes de salida || \.Doc. +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 7:** Introducción y Análisis de Tablas de SAP - 4 || \.Doc. +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP MM – AVANZADO / SEMANA 6: Parametrización de Movimientos de Mercadería

Descripción: En esta semana nuestro foco estará puesto en otro de los procesos de SAP, los movimientos de mercadería.

- **Clase 2:** Definición de Clases de documentos ||  Documentación +  Locuciones +  Prácticas
- **Clase 3:** Definición y Asignación de números de documentos ||  Doc. +  Loc. +  Video +  Prácticas
- **Clase 4:** Selección de formato de campos para movimientos de mercadería
||  Documentación +  Locución +  Video +  Prácticas
- **Clase 5:** Definición de actividades y documentos de referencia ||  Doc.+  Loc. +  Prácticas
- **Clase 6:** Configuraciones generales de los Movimientos de mercadería
||  Documentación +  Locuciones +  Prácticas
- **Clase 7:** Introducción y Análisis de Tablas de SAP - 5 ||  Doc. +  Locuciones +  Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP MM – AVANZADO / SEMANA 7: Parametrización de la Verificación de Facturas

Descripción: En semana nos adentraremos en los recursos para parametrizar el registro y verificar las facturas de proveedores, su impacto y relación con el módulo FI a través de los documentos contables que genera.

- **Clase 1:** Verificación de Facturas y sus principios generales de parametrización
|| 📄 Documentación +)) Locución + ▶ Vídeo + ● Prácticas
- **Clase 2:** Definición y Asignación de tipos y numeración de documentos
|| 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 3:** Definición de las Categorías de Valoración || 📄 Doc. +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ● Prácticas
- **Clase 4:** Configurar contabilizaciones automáticas de Cuentas contables
|| 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 5:** Especificar Bloqueo de Facturas || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 6:** Configuraciones generales de la Verificación de Facturas
|| 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ● Prácticas
- **Clase 7:** Introducción y Análisis de Tablas de SAP - 6 || 📄 Doc. +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP MM – AVANZADO / SEMANA 8: Entrenamiento para la Certificación SAP MM

Descripción: Esta última semana, estará dedicada exclusivamente a repasar temas tratados en el nivel inicial y avanzado.

El objetivo es refrescar y ampliar conceptos de temas abordados y otros propuestos para investigar.

- **Clase 1:** Estructura de la Organización y generalidades || \.Doc. +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 2:** Maestro de materiales || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 3:** Maestro de proveedores || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 4:** Solicitudes de pedido || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 5:** Pedidos de Compras || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 6:** Movimientos de mercadería || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 7:** Verificación de facturas || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 8:** Temas funcionales varios y de parametrización || \.Doc. +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 9:** Características del examen de certificación SAP MM || \.Doc.+)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 10:** Practicas reales del examen de certificación de SAP MM
|| \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas

:: SAP MM – AVANZADO / SEMANA 9: Preparativos Preliminares

Descripción: En esta semana realizaremos la entrega de diversos materiales complementarios útiles para su futuro desempeño profesional, y junto con estos materiales, el Manual de Carrera Consultor en SAP MM – Nivel Avanzado desarrollado por la editorial CVOSOFT.

Dispondrá de una semana completa para realizar un repaso general de la teoría, el refuerzo de actividades prácticas y realizar sus consultas finales al instructor, tendrá la oportunidad de prepararse durante una semana lo mejor posible para afrontar el examen final de esta formación.

Temas abordados:

- Repaso general de la teoría
- Refuerzo de actividades prácticas
- Consultas finales al instructor
- Entrega de diversos materiales complementarios útiles para su desempeño profesional



Entrega del Manual de Carrera: Se le entregará el Manual de Carrera Consultor en SAP MM– Nivel Avanzado desarrollado por CVOSOFT.

🔗 Acceder a la página de este manual:

https://cvosoft.com/sistemas_sap_abap/manuales-carreras-cvosoft/manual-sap-mm-avanzado.php

:: SAP MM – AVANZADO / SEMANA 10: Examen Final y TDC



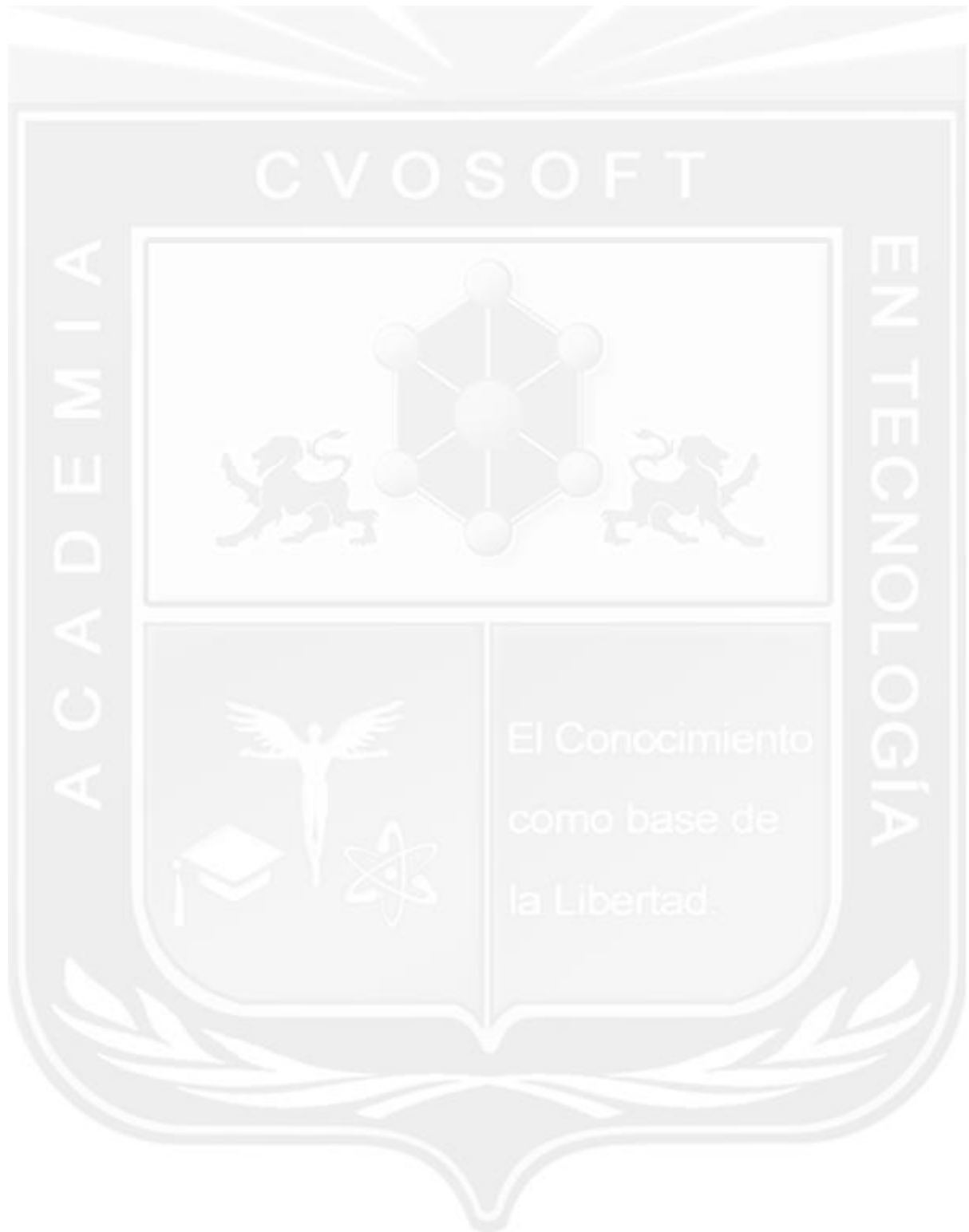
Esta semana iniciará el proceso de examen, el cual que garantiza la calidad académica de nuestros alumnos egresados, cuya aprobación requerida con 70/100 (incluye derecho a recuperatorio) y habilita los procesos **TDC (Titulo / Diploma y Certificación)** de CVOSOFT.

- **T: Título:** El alumno egresa con el título: Consultor en SAP MM - Nivel Avanzado.
 - **D: Diploma:** El alumno obtiene un diploma de estudios versión imprimible y enmarcable.
 - **C: Certificación:** Certificación bajo número de licencia y web fija, para validación online de sus estudios y referencia en Currículum, incluye soporte tecnológico para integración con LinkedIn.
- + **Bolsa de empleos:** Publicación en Bolsa de empleos y patrocinio de su perfil académico logrado.

🔗 Acceder a la galería de alumnos certificados:
<https://www.cvosoft.com/certificaciones>

:: SAP MM – AVANZADO / SEMANA 11: Reservada para recuperatorios

Descripción: La última semana de este módulo se encuentra reservada para eventuales recuperatorios que el alumno pueda necesitar. Además, esta semana es de libre acceso a disponibilidad de contenidos.



▶ Temario SAP SD – Nivel Inicial

OBJETIVOS: Dominio de SAP SD a nivel Usuario Clave - 10 Semanas

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 1: Introducción al Sistema SAP

Descripción: En la primera semana aprenderemos que son los sistemas ERP, los distintos productos que ofrece a las empresas y nos concentraremos principalmente en las soluciones para grandes empresas.

- **Clase 1:** Introducción al sistema de estudios
- **Clase 2:** Presentación del Instructor || 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 3:** Generalidades de SAP || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 4:** SAP ECC y los módulos que lo constituyen || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 5:** Navegación por el sistema SAP || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 6:** Ayuda e interface de usuario || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 7:** Parametrizaciones personales y datos de usuario || 📄 Doc. +)) Loc. + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 8:** Conceptos válidos en todo el sistema || 📄 Doc. +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 9:** Social Break - Dinos quién eres
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 2: Estructura Organizativa y Resumen de Procesos

Descripción: En la segunda semana nos enfocaremos en los distintos elementos organizativos, tanto en comercial como aquellos de finanzas y gestión.

- **Clase 1:** Estructuras organizativas || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 2:** Estructuras organizativas en comercial || \.Doc. +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 3:** Estructuras organizativas en la expedición y el transporte || \.Doc.+)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 4:** Organización interna de ventas || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 5:** Asignación de la estructura con finanzas || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 6:** Asignación de la estructura con gestión de materiales || \.Doc.+)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 7:** Resumen de procesos de ventas || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 8:** Procesos estándares || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 9:** Flujo de documentos || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 10:** Circuitos comerciales || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 11:** Social Break - Curso de inserción laboral SAP
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 3: Datos Maestros del ciclo comercial

Descripción: En esta semana analizaremos todo lo relativo con datos maestros del ciclo comercial, los datos maestros, entre otros.

- **Clase 1:** Concepto de Maestro de Datos || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 2:** Maestro de clientes || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 3:** Interlocutor comercial || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 4:** Maestro de materiales || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 5:** Registro info del cliente y del material || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 6:** Datos maestros para la determinación de precios || \.Doc. +)) Loc. + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 7:** Datos maestros adicionales || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 8:** Determinación de datos || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 9:** Log de datos incompletos || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 10:** Social Break - Curso neurotécnicas de estudios
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 4: Ventas

Descripción: En esta semana analizaremos cómo se procesan los pedidos de ventas, cuál es la estructura del documento de ventas y las distintas fuentes de información.

- **Clase 1:** Tratamiento de venta. || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 2:** Tratamiento de preventas || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 3:** Fuentes de información de pedidos de ventas || 📄 Doc. +)) Loc. + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 4:** Procesamiento de pedidos de ventas || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 5:** Verificación de disponibilidad || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 6:** Fabricación sobre pedido || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 7:** Operaciones comerciales especiales || 📄 Doc. +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 8:** Contratos marco || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 9:** Determinación, listado y exclusión de materiales || 📄 Doc. +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 10:** Social Break - Curso Introducción a las Criptomonedas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 5: Expedición

Descripción: En la quinta semana nos centraremos en los procesos de expedición.

- **Clase 1:** Tratamiento de expediciones || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 2:** Entrega de salida || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 3:** Resumen del proceso de entrega || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 4:** Picking || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 5:** Salida de mercancías || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 6:** Embalaje || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 7:** Devoluciones || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 8:** Programación de la expedición || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 9:** Tratamiento de transporte || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 10:** Social Break - Curso Porfilaxis Postural
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 6: Facturación

Descripción: En esta unidad veremos todo lo referente a las facturas para el módulo SD.

- **Clase 1:** Tratamiento de documentos de facturación || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 2:** Creación de facturas || 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 3:** Tratamiento de reclamaciones || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 4:** Métodos de creación de documentos de facturación || 📄 Doc.+)) Loc. + ● Prácticas
- **Clase 5:** Formas de liquidación || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 6:** Concepto de Maestro de Datos || 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 7:** Planes de facturación || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 8:** Interface SD/FI || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 7: Determinación de Precios

Descripción: En esta unidad veremos cómo se determinan los precios, descuentos, recargos, impuestos y fletes en el documento comercial.

- **Clase 1:** Técnica de condiciones en la determinación de precios || \.Doc.+)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 2:** Registros de condición || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 3:** Análisis de precios || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 4:** Funciones especiales para la determinación de precios
- **Clase 5:** Clases de condición especiales || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 6:** Clases de condición estadísticas || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 7:** Impuestos || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 8:** Análisis para procesos comerciales || \.Doc. +)) Loc. + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 8: Preparativos Preliminares

Descripción: En esta semana realizaremos la entrega de diversos materiales complementarios útiles para su futuro desempeño profesional, y junto con estos materiales, el Manual de Carrera Consultor en SAP SD – Nivel Inicial desarrollado por la editorial CVOSOFT.

Dispondrá de una semana completa para realizar un repaso general de la teoría, el refuerzo de actividades prácticas y realizar sus consultas finales al instructor, tendrá la oportunidad de prepararse durante una semana lo mejor posible para afrontar el examen final de esta formación.

Temas abordados:

- Repaso general de la teoría
- Refuerzo de actividades prácticas
- Consultas finales al instructor
- Entrega de diversos materiales complementarios útiles para su desempeño profesional



Entrega del Manual de Carrera: Se le entregará el Manual de Carrera Consultor en SAP SD – Nivel Inicial desarrollado por CVOSOFT.

🔗 Acceder a la página de este manual:

https://cvosoft.com/sistemas_sap_abap/manuales-carreras-cvosoft/manual-sap-sd-inicial.php

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 9: Examen Final y TDC



Esta semana iniciará el proceso de examen, el cual que garantiza la calidad académica de nuestros alumnos egresados, cuya aprobación requerida con 70/100 (incluye derecho a recuperatorio) y habilita los procesos **TDC (Titulo / Diploma y Certificación)** de CVOSOFT.

- **T: Título:** El alumno egresa con el título: Consultor en SAP SD - Nivel Inicial.
 - **D: Diploma:** El alumno obtiene un diploma de estudios versión imprimible y enmarcable.
 - **C: Certificación:** Certificación bajo número de licencia y web fija, para validación online de sus estudios y referencia en Currículum, incluye soporte tecnológico para integración con LinkedIn.
- + **Bolsa de empleos:** Publicación en bolsa de empleos y patrocinio de su perfil académico logrado.

🔗 Acceder a la galería de alumnos certificados:
<https://www.cvosoft.com/certificaciones>

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 10: Reservada para recuperatorios

Descripción: La última semana de este módulo de estudios se encuentra reservada para eventuales recuperatorios que el alumno pueda necesitar. Además, esta semana es de libre acceso a disponibilidad de contenidos.



▶ Temario SAP SD – Nivel Avanzado

OBJETIVOS: Dominio de SAP SD a nivel Parametrizador - 11 Semanas

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 1: Introducción a la parametrización y tips para el consultor SAP

Descripción: En la primera semana veremos las funcionalidades y herramientas que posee la interfaz de parametrización que utiliza diariamente el consultor en su labor de adaptación del sistema.

- **Clase 1:** Introducción al sistema de estudios
- **Clase 2:** Presentación del instructor || \.Documentación +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 3:** Customizing en general || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 4:** Servicios SAP || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 5:** Roles y Perfiles || \.Documentación +)) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 6:** Metodología ASAP || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 7:** Modificaciones del sistema || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 8:** Solution Manager || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 2: Estructura organizativa y datos maestros

Descripción: En la segunda semana de estudio aprenderemos las relaciones entre las estructuras organizativas y la actualización de los registros maestros utilizados en el ciclo de ventas y distribución.

- **Clase 1:** Estructura organizativa || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 2:** Asignación de la estructura organizativa || 📄 Doc. +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 3:** Grupo de cuentas || 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 4:** Interlocutor comercial || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 5:** Tipo de material || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 6:** Clases de mensaje || 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 7:** Datos maestros comunes || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 3: Parametrización en ventas

Descripción: Esta semana aprenderemos a configurar los aspectos fundamentales del punto de partida de todo proceso comercial y las implicancias éstos en el registro de los documentos comerciales.

- **Clase 1:** Principios básicos del control de procesos empresariales || \.Doc.+)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 2:** Función de la clase de documento de ventas || \.Doc. +)) Loc. + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 3:** Función del tipo de posición || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 4:** Función del tipo de reparto || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 5:** Operaciones comerciales especiales || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 6:** Configuración de Funciones de interlocutor || \.Doc. +)) Loc. + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 7:** Determinación de materiales, listado y exclusión de materiales
|| \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 4: Parametrización de los procesos de expedición

Descripción: En la cuarta semana nos enfocaremos en las funciones y versatilidades que presentan los procesos de expedición en todas sus opciones de parametrización.

- **Clase 1:** Bases en la expedición || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 2:** Función de la clase del documento de entrega || \.Doc. +)) Loc. + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 3:** Tipos de posición de la entrega || ●Prácticas
- **Clase 4:** Picking de entregas de salida || ●Prácticas
- **Clase 5:** Funciones especiales en el tratamiento de entregas || ●Prácticas
- **Clase 6:** Verificación de disponibilidad || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 7:** Parametrización del transporte || ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 5: Parametrización en la facturación

Descripción: Esta semana veremos las clases de documentos de facturación, planes de facturación, procesos especiales de la facturación y por último el impacto en el módulo de la Contabilidad Financiera de SAP.

- **Clase 1:** Integración del documento de facturación en la cadena de procesos de Comercial || \.Doc. +)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 2:** Control de la clase de factura || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 3:** Clases de factura en el tratamiento de reclamaciones || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 4:** Listas de facturas, Factura proforma y Venta al Contado || \.Doc.+)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 5:** Plan de Facturación || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 6:** Determinación de cuentas || \.Documentación +)) Locuciones + ► Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 7:** Gestión de anticipos y pago a plazos || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 8:** Interface SD/FI || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 6: Parametrización de la determinación de los precios

Descripción: La sexta semana analizaremos en detalle cómo funcionan las técnicas de condición para la determinación de precios.

- **Clase 1:** Técnica de condiciones en la determinación de precios || \.Doc.+)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 2:** Configuración de la determinación de precios || \.Doc. +)) Loc. + ► Video + ●Prácticas
- **Clase 3:** Clases de condición || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 4:** Secuencias de acceso y Tablas de acceso || \.Doc. +)) Loc. + ► Video + ●Prácticas
- **Clase 5:** Funciones especiales || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 6:** Impuestos || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Clase 7:** Acuerdos sobre determinación de precios y rappels || \.Doc.+)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 8:** Bonificación especie || \.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 7: Funcionalidades del control del sistema comercial

Descripción: Esta semana trataremos las funciones del sistema para el flujo de los datos entre documentos y la permisividad de copia entre estos.

- **Clase 1:** Flujos de datos y Control de copia || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 2:** Control de los Textos || 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Clase 3:** Log de datos incompletos || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 4:** Mensajes de salida || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 5:** Análisis comerciales y sistema de información || 📄 Doc. +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 6:** Modificaciones del sistema || 📄 Documentación +)) Locuciones + ● Prácticas
- **Clase 7:** Queries || 📄 Documentación +)) Locuciones + ▶ Video + ● Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 8: Entrenamiento para la Certificación SAP SD

Descripción: Le dedicaremos la última semana de entrenamiento a la preparación del examen de certificación de para el módulo SD.

- **Clase 1:** Características del examen de certificación SAP SD || 📄.Doc.+)) Loc. + ●Prácticas
- **Clase 2:** Simulación de examen || 📄.Documentación +)) Locuciones + ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 9: Preparativos Preliminares

Descripción: En esta semana realizaremos la entrega de diversos materiales complementarios útiles para su futuro desempeño profesional, y junto con estos materiales, el Manual de Carrera Consultor en SAP SD – Nivel Avanzado desarrollado por la editorial CVOSOFT.

Dispondrá de una semana completa para realizar un repaso general de la teoría, el refuerzo de actividades prácticas y realizar sus consultas finales al instructor, tendrá la oportunidad de prepararse durante una semana lo mejor posible para afrontar el examen final de esta formación.

Temas abordados:

- Repaso general de la teoría
- Refuerzo de actividades prácticas
- Consultas finales al instructor
- Entrega de diversos materiales complementarios útiles para su desempeño profesional



Entrega del Manual de Carrera: Se le entregará el Manual de Carrera Consultor en SAP SD – Nivel Avanzado desarrollado por CVOSOFT.

🔗 Acceder a la página de este manual:

https://cvosoft.com/sistemas_sap_abap/manuales-carreras-cvosoft/manual-sap-sd-avanzado.php

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 10: Examen Final y TDC



Esta semana iniciará el proceso de examen, el cual que garantiza la calidad académica de nuestros alumnos egresados, cuya aprobación requerida con 70/100 (incluye derecho a recuperatorio) y habilita los procesos **TDC (Titulo / Diploma y Certificación)** de CVOSOFT.

- **T: Título:** El alumno egresa con el título: Consultor en SAP SD - Nivel Avanzado.
 - **D: Diploma:** El alumno obtiene un diploma de estudios versión imprimible y enmarcable.
 - **C: Certificación:** Certificación bajo número de licencia y web fija, para validación online de sus estudios y referencia en Currículum, incluye soporte tecnológico para integración con LinkedIn.
- + **Bolsa de empleos:** Publicación en Bolsa de empleos y patrocinio de su perfil académico logrado.

🔗 Acceder a la galería de alumnos certificados:
<https://www.cvosoft.com/certificaciones>

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 11: Reservada para recuperatorios

Descripción: La última semana de este módulo de estudios se encuentra reservada para eventuales recuperatorios que el alumno pueda necesitar. Además, esta semana es de libre acceso a disponibilidad de contenidos.

▶ Cupón de descuento


Cupón 80%OFF en plan **Carrera Consultor SAP Logístico**

El presente cupón le ofrecer los siguientes beneficios:

- Importante descuento en su formación
- Congelamiento de los precios mientras transcurran sus estudios
- Asegurarle el cupo y la continuidad inmediata en el avance entre los módulos que componen esta formación

Activar el cupón y sus beneficios:

Para iniciar la activación del cupón y de sus beneficios cuenta con las siguientes opciones:

- Hacer clic la imagen del cupón presentada a continuación.
- Escanear con la cámara de su celular el QR que el cupón presenta
-  [Seguir este enlace de acceso directo](https://cvosoft.com/cupon/conslog)



▶ Enlaces para ampliar Información

🎓 Planes de Carrera CVOSOFT:


- [🔗 Planes de Carrera en SAP MM:](https://www.cvosoft.com/plancarrera/mm)
<https://www.cvosoft.com/plancarrera/mm>
- [🔗 Planes de Carrera en SAP SD:](https://www.cvosoft.com/plancarrera/sd)
<https://www.cvosoft.com/plancarrera/sd>
- [🔗 Todos nuestros Planes de Carrera:](https://www.cvosoft.com/plancarrera)
<https://www.cvosoft.com/plancarrera>

👛 Sección Empresas:

- [🔗 Planes de capacitación para empresas](https://www.cvosoft.com/planempresas)
<https://www.cvosoft.com/planempresas>
- [🔗 Porfolio de empresas capacitadas por CVOSOFT](https://www.cvosoft.com/portfolio)
<https://www.cvosoft.com/portfolio>
- [🔗 Reclutamiento gratuito y selección de consultores egresados](https://www.cvosoft.com/certificaciones)
<https://www.cvosoft.com/certificaciones>

🔍 Adicionales:

- [🔗 Conozca nuestra modalidad ALL INCLUSIVE ★★★★★](https://www.cvosoft.com/modelo)
<https://www.cvosoft.com/modelo>
- [🔗 Acceda a nuestra bolsa de empleo online con miles de perfiles](https://www.cvosoft.com/certificaciones)
<https://www.cvosoft.com/certificaciones>
- [🔗 Preguntas frecuentes](https://www.cvosoft.com/faqs)
<https://www.cvosoft.com/faqs>
- [🔗 Pautas del servicio](https://www.cvosoft.com/pautas)
<https://www.cvosoft.com/pautas>
- [🔗 Ante cualquier duda cuenta con nuestros canales de contacto, asesoría y soporte](https://www.cvosoft.com/contacto)
<https://www.cvosoft.com/contacto>



CVOSOFT

★★★★★

DESDE EL AÑO 2009 FORMANDO CONSULTORES SAP LÍDERES

★★★★★

<< TU CARRERA EN LAS BUENAS MANOS >>

💛 ¡Éxitos y nos encontramos en clase!



Los Materiales pedagógicos son creación, publicación y registro por © EDITORIAL CVOSOFT - ISBN: 978-987-27549 - Desarrolladora de contenidos audiovisuales para CVOSOFT IT ACADEMY. Todos los derechos Reservados en nuestros materiales educativos publicados, seminarios, carreras, cursos y maestrías. CVOSOFT IT ACADEMY es la Academia Corporativa Independiente de CVOSOFT.com. ABAP®, SAP®, HANA®, NetWeaver® son marcas comerciales registradas por la empresa SAP SE. CVOSOFT.com no constituye un sitio oficial de SAP SE, no se encuentra relacionado con SAP SE, sus marcas, sus empresas filiales y/o subsidiarias. Pautas de nuestro servicio en cvosoft.com/pautas

