



## Documentación y Temario



# MÁSTER SALES AND DISTRIBUTION EN SAP S/4HANA LOGISTIC

Duración: 6 semanas

Inscripción: Abierta – Cupos Limitados

Exclusivo Modelo Online ★ All Inclusive

*“Adquiera conocimientos sobre los nuevos procesos de gestión de almacenes presentes en SAP S/4HANA LOGISTIC”*

SITIO WEB:

<https://www.cvosoft.com/plancarrera/mm/hana>





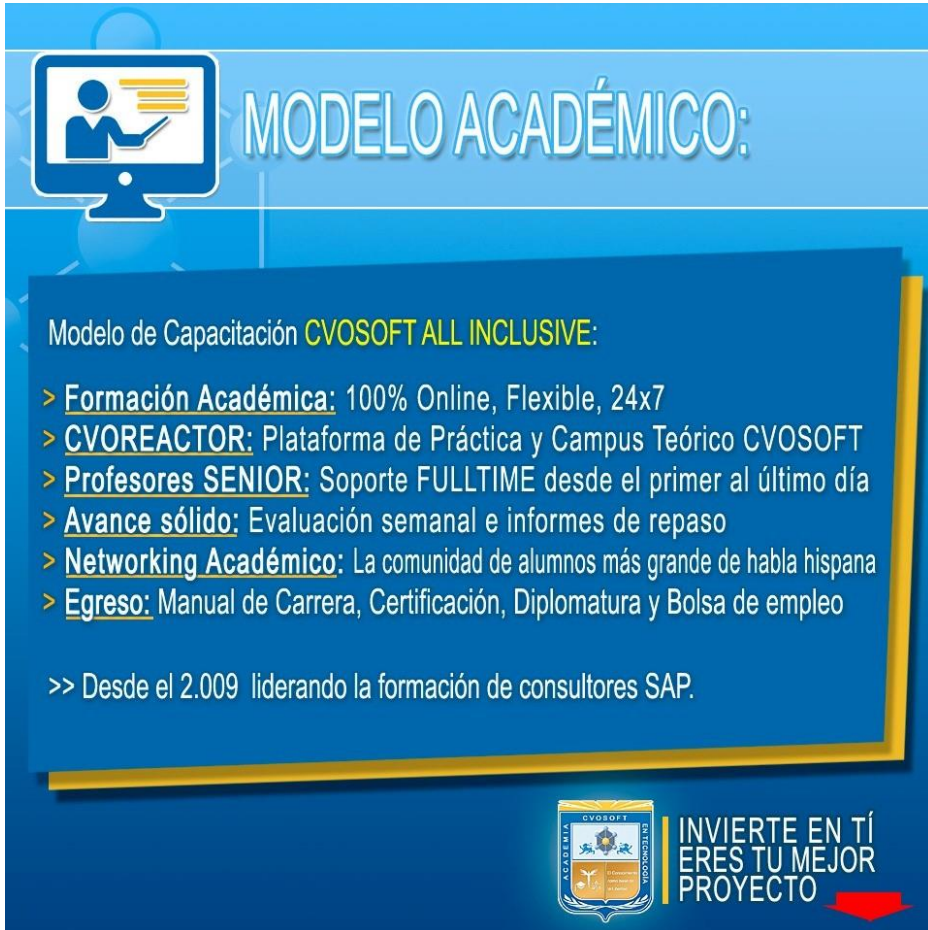
# MÁSTER SALES AND DISTRIBUTION EN SAP S/4HANA LOGISTIC

El “Máster Sales and Distribution en SAP S/4HANA LOGISTIC” le ayudará a adquirir conocimientos sobre los nuevos procesos de gestión de almacenes presentes en SAP S/4HANA LOGISTIC.



*Destáquese como Consultor SD especialista en S/4HANA Logistic*

## ► Modelo Académico




### MODELO ACADÉMICO:

Modelo de Capacitación **CVOSOFT ALL INCLUSIVE:**

- > **Formación Académica:** 100% Online, Flexible, 24x7
- > **CVOREACTOR:** Plataforma de Práctica y Campus Teórico CVOSOFT
- > **Profesores SENIOR:** Soporte FULLTIME desde el primer al último día
- > **Avance sólido:** Evaluación semanal e informes de repaso
- > **Networking Académico:** La comunidad de alumnos más grande de habla hispana
- > **Egreso:** Manual de Carrera, Certificación, Diplomatura y Bolsa de empleo

>> Desde el 2.009 liderando la formación de consultores SAP.



INVIERTE EN TÍ  
ERES TU MEJOR  
PROYECTO

*¡Viva la experiencia de aprender!*

Usted enfóquese en aprender, que absolutamente todo lo que necesita para una formación efectiva está contemplado en nuestro modelo ★★★★★ **ALL INCLUSIVE**

📄 Toda la Información de nuestro **exclusivo modelo pedagógico** en:  
<https://www.cvosoft.com/modelo>

## ▶ Temario Máster SD en SAP S/4HANA LOGISTIC

### :: SEMANA 1: Introducción a SAP S/4HANA

**Descripción:** En la primera semana veremos una Introducción a SAP HANA y comenzaremos el enfoque hacia los procesos de ventas y distribución para la suite S/4HANA LOGISTIC.

- **Clase 1:** Introducción al Sistema de Estudio
- **Clase 2:** Presentación del Instructor
- **Clase 3:** La plataforma SAP HANA || \.Documentación + )) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 4:** El sistema SAP S/4HANA || \.Documentación + )) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 5:** La migración del módulo SD a los procesos S/4HANA Logistic  
|| \.Documentación + )) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 6:** SAP Hybris C4C || \.Documentación + )) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 7:** SAP S/4HANA Logistic en Ventas y Distribución  
|| \.Doc. + )) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Clase 8:** Introducción a SAP Fiori || \.Documentación + )) Locuciones + ▶ Vídeo + ●Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

















## :: SEMANA 2: Las principales innovaciones y simplificaciones en Ventas y Distribución

**Descripción:** En la segunda semana veremos las principales innovaciones y simplificaciones en ventas y distribución.

- **Clase 1:** El resumen de las innovaciones en SD ||  Doc. +  Locuciones +  Vídeo +  Prácticas
- **Clase 2:** La gestión de roles para aplicaciones de SAP S/4HANA Sales  
||  Documentación +  Locuciones +  Vídeo +  Prácticas
- **Clase 3:** Los impactos en la gestión de datos maestros de clientes de Ventas y Distribución  
||  Documentación +  Locuciones +  Vídeo +  Prácticas
- **Clase 4:** Los impactos en la gestión de pedidos de ventas  
||  Documentación +  Locuciones +  Vídeo +  Prácticas
- **Clase 5:** Las nuevas funciones de facturación ||  Doc. +  Locuciones +  Vídeo +  Prácticas
- **Clase 6:** Las simplificaciones del modelo de datos||  Doc. +  Locuciones +  Vídeo +  Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

## :: SEMANA 3: La parametrización en Ventas y Distribución

**Descripción:** En la tercera semana iniciaremos el enfoque sobre los procesos de ventas y distribución en SAP S/4HANA a nivel parametrizador.

- **Clase 1:** La gestión del rendimiento y el análisis en ventas ||  Doc. +  Loc. +  Vídeo +  Prácticas
- **Clase 2:** SAP CoPilot ||  Documentación +  Locuciones +  Vídeo +  Prácticas
- **Clase 3:** La migración de datos de SAP SD a S/4HANA Sales  
||  Documentación +  Locuciones +  Vídeo +  Prácticas
- **Clase 4:** Las configuraciones de interlocutores comerciales ||  Doc. +  Loc. +  Vídeo +  Prácticas
- **Evaluación de conocimientos**

## :: SEMANA 4: Preparativos Preliminares

**Descripción:** En esta semana realizaremos la entrega de diversos materiales complementarios útiles para su futuro desempeño profesional, y junto con estos materiales, el Manual del Máster Sales and Distribution en SAP S/4HANA desarrollado por la editorial CVOSOFT.

Dispondrá de una semana completa para realizar un repaso general de la teoría, el refuerzo de actividades prácticas y realizar sus consultas finales al instructor, tendrá la oportunidad de prepararse durante una semana lo mejor posible para afrontar el examen final de esta formación.

Temas abordados:

- Repaso general de la teoría
- Refuerzo de actividades prácticas
- Consultas finales al instructor
- Entrega de diversos materiales complementarios útiles para su desempeño profesional



**Entrega del Manual de Carrera:** Se le entregará el Manual del Máster Sales and Distribution SAP S/4HANA desarrollado por CVOSOFT.

🔗 Acceder a la página de este manual:

[https://www.cvosoft.com/sistemas\\_sap\\_abap/manuales-carreras-cvosoft/manual-master-sap-s4hana-sales-and-distribution.php](https://www.cvosoft.com/sistemas_sap_abap/manuales-carreras-cvosoft/manual-master-sap-s4hana-sales-and-distribution.php)



## :: SEMANA 5: Examen Final y TDC



Esta semana iniciará el proceso de examen, el cual garantiza la calidad académica de nuestros alumnos egresados, cuya aprobación requerida con 70/100 (incluye derecho a recuperatorio) y habilita los procesos **TDC (Título / Diploma y Certificación)** de CVOSOFT.

- **T: Título:** El alumno egresa con el título: Máster Sales and Distribution en SAP S/4HANA LOGISTIC.
  - **D: Diploma:** El alumno obtiene un diploma de estudios versión imprimible y enmarcable.
  - **C: Certificación:** Certificación bajo número de licencia y web fija, para validación online de sus estudios y referencia en Currículum, incluye soporte tecnológico para integración con LinkedIn.
- + **Bolsa de empleos:** Publicación en Bolsa de empleos y patrocinio de su perfil académico logrado.

🔗 Acceder a la galería de alumnos certificados:  
<https://www.cvosoft.com/certificaciones>

## :: SEMANA 6: Reservada para recuperatorios

**Descripción:** La última semana del módulo de estudios se encuentra reservada para eventuales recuperatorios que el alumno pueda necesitar. Además, esta semana es de libre acceso a disponibilidad de contenidos.

## ▶ Cupón de descuento


### **Cupón 60%OFF en plan Carrera Consultor en SAP SD Senior**

El presente cupón le ofrece los siguientes beneficios:

- Importante descuento en su formación
- Congelamiento de los precios mientras transcurran sus estudios
- Aseguramiento de cupo y continuidad inmediata entre el avance de los módulos que componen esta formación

### **Activar el cupón y sus beneficios:**

Para iniciar la activación del cupón y de sus beneficios cuenta con las siguientes opciones:

- Hacer clic la imagen del cupón presentada a continuación
- Escanear con la cámara de su celular el QR que el cupón presenta
-  [Seguir este enlace de acceso directo](#)



## ▶ Enlaces para ampliar Información

### 🎓 Planes de Carrera CVOSOFT:


- [🔗 Planes de Carrera en SAP SD:](https://www.cvosoft.com/plancarrera/sd)  
<https://www.cvosoft.com/plancarrera/sd>
- [🔗 Todos nuestros Planes de Carrera:](https://www.cvosoft.com/plancarrera)  
<https://www.cvosoft.com/plancarrera>

### 👛 Sección Empresas:

- [🔗 Planes de capacitación para empresas](https://www.cvosoft.com/planempresas)  
<https://www.cvosoft.com/planempresas>
- [🔗 Porfolio de empresas capacitadas por CVOSOFT](https://www.cvosoft.com/portfolio)  
<https://www.cvosoft.com/portfolio>
- [🔗 Reclutamiento gratuito y selección de consultores egresados](https://www.cvosoft.com/certificaciones)  
<https://www.cvosoft.com/certificaciones>

### 🔍 Adicionales:

- [🔗 Conozca nuestra modalidad ALL INCLUSIVE ★★★★★](https://www.cvosoft.com/modelo)  
<https://www.cvosoft.com/modelo>
- [🔗 Acceda a nuestra bolsa de empleo online con miles de perfiles](https://www.cvosoft.com/certificaciones)  
<https://www.cvosoft.com/certificaciones>
- [🔗 Preguntas frecuentes](https://www.cvosoft.com/faqs)  
<https://www.cvosoft.com/faqs>
- [🔗 Pautas del servicio](https://www.cvosoft.com/pautas)  
<https://www.cvosoft.com/pautas>
- [🔗 Ante cualquier duda cuenta con \*\*nuestros canales\*\* de contacto, asesoría y soporte](https://www.cvosoft.com/contacto)  
<https://www.cvosoft.com/contacto>



# CVOSOFT

★★★★★

## DESDE EL AÑO 2009 FORMANDO CONSULTORES SAP LÍDERES

★★★★★

<< TU CARRERA EN LAS BUENAS MANOS >>

👉 ¡Éxitos y nos encontramos en clase!



Los Materiales pedagógicos son creación, publicación y registro por © EDITORIAL CVOSOFT - ISBN: 978-987-27549 - Desarrolladora de contenidos audiovisuales para CVOSOFT IT ACADEMY. Todos los derechos Reservados en nuestros materiales educativos publicados, seminarios, carreras, cursos y maestrías. CVOSOFT IT ACADEMY es la Academia Corporativa Independiente de CVOSOFT.com. ABAP®, SAP®, HANA®, NetWeaver® son marcas comerciales registradas por la empresa SAP SE. CVOSOFT.com no constituye un sitio oficial de SAP SE, no se encuentra relacionado con SAP SE, sus marcas, sus empresas filiales y/o subsidiarias. Pautas de nuestro servicio en [cvosoft.com/pautas](http://cvosoft.com/pautas)

